

证券代码：000555

证券简称：神州信息

## 神州数码信息服务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20200521

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华泰证券                      郭雅丽、金兴 中国人保养老                李金阳                      盘京投资                      王震 永瑞财富                      赵旭杨                      鑫润禾资管                      黄文琰 成泉资本                      陈剑博  安信证券                      徐文杰、王楠 金元顺安基金                张博
时间	2020年5月20日 1:30-2:30 华泰证券特定对象调研 2020年5月21日 2:00-3:00 安信证券特定对象调研
地点	北京市海淀区西北旺东路10号院中关村软件园二期东区18号神州信息大厦
上市公司接待人员姓名	董事会秘书                      刘伟刚 投资者关系总监                王兴苒 投资者关系主管                季雨
投资者关系活动内容介绍	<p><b>会议首先由公司董事会秘书刘伟刚先生介绍公司战略推进情况</b></p> <p>公司战略聚焦金融科技，落地主要围绕以下三个层面：</p> <p>第一，持续扩大现有的优势业务规模。从业务的性质上来讲，公司2019年金融行业整体规模39亿，其中软件和服务业务规模在22亿左右，集成业务大概是17亿。无论是总体规模，还是集成或者软服业务的单体规模，在整个金融IT行业排名是比较靠前的。尤其是其中的一些拳头产品，比如银行核心业务系统、企业服务总线，在市场上有着比较稳固的行业地位，根据国际数据公司的报告，目前已连续7年市场排名第一。公司分布式技术平台和分布式银行核心系统在学术界及客户端得到了充分认可。</p> <p>第二，充分利用公司卡位优势，大力发展金融信创。一方面，在集成商中是少数拥有</p>

领先的金融解决方案能力的厂商，另一方面，在金融解决方案的供应商里面，公司又是少数拥有一流的信息基础设施建设能力的厂商。金融信创本身是需要应用软件与基础软硬件的融合才能够实现推动的。公司内部充分发挥业务之间的协同优势，能够相互带动，这是公司的独特优势。2020年，在疫情缓和之后，金融信创市场上陆续出现相关的业务机会，公司积极推动金融信创的落地。

第三，加大金融场景创新业务的探索。公司在金融科技、农业信息化、税务领域有着长期和深厚的积累，凭借对金融行业、农业与税务场景的深刻理解，把握银税互动政策与数字乡村战略的机遇，积极探索“科技+产业+金融”三方赋能的新模式，与互联网、银行、保险等企业在行业、场景、数据等方面强强联合，目前已形成银税互动、银农直连、生物资产抵押等创新业务形态。

### **会议第二个环节，由公司管理层与机构投资者交流**

#### **问：能否介绍下公司分布式核心系统在市场中的优势？**

答：公司在业内最早推出分布式核心解决方案的厂商，不依赖于任何特定硬件服务器和软件系统。自2016年公司推出分布式核心业务系统至今，已经迭代到了第四代版本，在技术和实践领域有深厚的积累。公司是业内第一家在银行端落地分布式核心的厂商，实现了国内厂商数据库在银行业的落地，2019年在业内率先推出了包含信创基础软硬件和上层应用在内的银行信创全套解决方案。

#### **问：能否介绍公司除了银行核心之外的金融产品及其解决方案能力？**

答：公司是中国最早的金融IT服务企业，发展至今，已成为中国最大的金融应用软件服务公司之一。目前公司金融软件领域拥有五大产品族：核心应用产品族、云计算产品族、数据智能产品族、移动互联产品族，涵盖百余条细分产品线，能够满足银行领域全方位的需求。不仅在银行核心业务系统领域，公司的企业服务总线、微服务、智能银行、开放银行等解决方案在业内同样保持领先。去年开始公司大力拓宽数据智能产品族解决方案类型，推出智慧头寸、AI智能反洗钱监测平台、反欺诈及风险管控、二代征信报送和查询等模块，各条线在银行客户端的推广落地效果反馈都很不错。

#### **问：银行信息化市场规模有多大，公司处于什么水平？**

答：从行业整体规模来看，银行IT每年的投资规模超过千亿，每年保持两位数左右的增长，软件和服务领域的增长超过20%，银行在科技方面的投入占营收的比重逐年增加，依托科技的手段寻求转型突破，市场空间十分广阔。我们预计，未来几年金融信创是加速行业需求增长的重要动因之一。公司2019年在金融行业的整体规模39亿，客户以银行为主，在系统集成和软服领域市场份额均处于行业前列，今年从业务端的反馈来看，客户整体的需求还是很旺盛的，公司也在积极把握相关的业务机会。

#### **问：能否介绍下公司同国内各数据库厂商的合作？**

答：公司金融分布式应用系统目前已完成与平凯星辰 TiDB、华为 GaussDB、阿里 OceanBase、百度数据库等国内主流分布式数据库的适配，为国内各商业银行结合自身实际选型、落地分布式数据库提供了有力支撑，目前已在百信银行、天津银行、吉林亿联银行等客户端落地。

#### **问：能否介绍下公司牵头发起的龙安联盟？**

	<p>答：龙安联盟是 2014 年由神州信息与曙光共同发起，并联合龙芯、中标软件、东方通、神舟通用等国内 IT 产业链骨干企业成立的合作组织，专门进行信创环境的适配。通过协同研发、平台适配、应用评测等举措，提升联盟及成员企业竞争优势，信创生态建设需要各厂商之间的协作，联盟为各厂商提供了 IT 产业生态链形成与发展的基础，能够为客户提供应用整体解决方案。</p>
附件清单（如有）	
日期	2020 年 5 月 21 日